



Bilan

Savoir convaincre et négocier - Caf de Pau (intra) - Mai 2026

Formateur :
CELEYRON Dominique

Date(s) : Jeudi 28 mai 2026 - Vendredi 29 mai 2026

Lieu : Caf de Pau - 5 rue Louis Barthou 64000 PAU - Salle CAPLAB à la tour

Evaluation des acquis pédagogiques :	De 1 : sans connaissance à 6 : maîtrise du sujet	
	Avant la formation	Après la formation
Recenser les contextes potentiels où les échanges avec les élus nécessitent une forme de conviction et/ou de négociation, et identifier son positionnement		
Identifier et savoir mobiliser les techniques de négociation sur le fond		
Identifier et savoir mobiliser les techniques de négociation sur la forme		
Prioriser et schématiser dans le temps le processus de négociation		
Anticiper les orientations des interlocuteurs publics pour éviter la négociation		

Evaluation de la mise en œuvre :	de 1 insuffisant à 5 excellent
Moyens pédagogiques, documentation, supports, durée	
Animation – Pédagogie - Compréhension	
Organisation matérielle	
Echanges dans le groupe	
Satisfaction par rapport aux attentes initiales de la formation	

Points positifs de la formation

Points à améliorer de la formation



Bilan

Savoir convaincre et négocier - Caf de Pau (intra) - Mai 2026

Formateur :
CELEYRON Dominique

Satisfaction globale de la formation Note de 1 à 10	Perspectives d'application des acquis en situation de travail
Votre espace Libre expression	